

## SEBASTIÁN CONSTANTE IGLESIAS KUTZNER

Ingeniero Civil Industrial y MBA (ESE)  
Camino Central 2400 – 24B, La Dehesa  
Nacionalidad Chilena-Alemana  
Cel: +56 (9) 8219 2649 [siglesiask@gmail.com](mailto:siglesiask@gmail.com)



### RESUMEN PROFESIONAL

---

Ingeniero Civil Industrial y MBA con experiencia en la industria minera en áreas de gestión, comercial y operacional. Supervisión contable y gestión, mediante el diseño, implementación y manejo de indicadores. Gestión para optimizar la calidad y visibilizar información comercial y financiera. Experiencia en la elaboración de propuestas comerciales y negociación con proveedores y clientes. Liderazgo para conformar y trabajar en equipo. Proactivo y altamente motivado, con orientación al logro. Nacionalidad alemana. Idioma Inglés y Alemán, ambos hablado y escrito.

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

---

#### **FINNING SUDAMÉRICA - Agosto 2004 a la fecha.**

##### **Sub-Gerente de Control de Gestión - Enero 2013 a la fecha.**

*Reportando al Gerente de Soporte, 3 personas a cargo.*

- Supervisión y coordinación de los procesos de control presupuestario para Contratos Mineros.
- Realización del reporting (mensual, trimestral, anual), verificando coherencia entre informes contables y de gestión.
- Definición de los indicadores de seguimiento de las actividades y el control de su aplicación.
- Análisis y optimización de los sistemas de información de gestión, generando mejoras.
- Liderazgo en las negociaciones con Caterpillar, recuperando por diferencia de márgenes anualmente USD 10MM.
- Realización de auditorías internas a Contratos relacionado a dotaciones, costos y gastos; identificando desviaciones.
- Establecimiento de herramientas de control de actividades. Optimización de los sistemas de información y participación en toda nueva implementación.

##### **Sub-Gerente de Planificación Industria Minería - Diciembre 2011 a Diciembre 2012.**

*Reportando al Gerente de Soporte Comercial, 6 personas a cargo.*

- Liderazgo y dirección del proceso de detección de oportunidades de largo plazo para la definición del forecast y demanda de equipos por los próximos años.
- Análisis de las oportunidades de venta de equipos de minería en el mediano y largo plazo, diseñando y entregando los informes relacionados para facilitar la toma de decisiones respecto ubicación de sucursales, talleres y en general, puntos de servicio a clientes.
- Alineamiento de planes estratégicos comerciales considerando el mercado, venta potencial, proyectos en desarrollo de clientes actuales y futuros, asegurando con ello la asignación de equipos con Caterpillar.
- Liderazgo en las negociaciones con Caterpillar, para el análisis conjunto de los resultados obtenidos por los contratos acordados consiguiendo cumplir con las metas de recuperación de ingresos por diferencia de márgenes. (Promedio anual de USD 4MM).

##### **Jefe de Gestión y Reportes - Octubre 2009 a Noviembre 2011.**

*Reportando al Gerente de Administración y Gestión, 3 personas a cargo.*

- Informes/Reportes de gestión (financieros, operacionales, clientes externos) de mayor confiabilidad a través del diseño e implementación de un sistema centralizado de administración de información, que implicó disminuir errores y bajar costos.
- Detección de actuales y futuras desviaciones, tendencias y alertas en indicadores claves en el BSC y otros sistemas de reportes, mejorando la calidad y visibilidad de la información para la toma de decisiones.
- Liderazgo en las negociaciones con Caterpillar, para el análisis conjunto de los resultados obtenidos por los contratos acordados consiguiendo cumplir con las metas de recuperación de ingresos por diferencia de márgenes. (Promedio anual de USD 4MM).
- Generación en conjunto con el área operacional de planes de acción para la mejora de indicadores en la administración de contratos, contribuyendo con ello, al cumplimiento de metas de presupuesto, estándares financieros y operacionales asociados al BSC.

## **Ingeniero Control de Gestión - Septiembre 2007 a Septiembre 2009.**

*Reportando al Jefe de Control de Gestión.*

- Generación y rediseño de indicadores que permiten identificar desviaciones para generar planes de acción efectivos.
- Diseño y generación de informes de resultados de la gestión financiera y operacional de los contratos.
- Administración del software utilizado para realizar el control de gestión de contratos con clientes.

## **Ingeniero de Desarrollo de Soluciones - Agosto 2004 a Agosto 2007.**

*Reportando al Jefe de Desarrollo de Soluciones*

- Consolidación de información para la elaboración de propuestas comerciales, entregando soluciones adecuadas a las necesidades de clientes mineros y logrando ganar más del 50% de los contratos licitados. Promedio sobre USD30MM.
- Elaboración de la primera propuesta con 25 escenarios o combinaciones factibles, negociando con el cliente un periodo de 8 meses, adjudicando finalmente el negocio por alrededor de USD 100MM.
- Liderazgo en el proceso de licitación relacionados con Contratos de Mantenimiento, involucrando cálculo de tarifas (repuestos, mano de obra, gastos e inversiones) requeridas para realizar los trabajos ofertados al cliente.
- Evaluación de soluciones de servicios requeridos por los clientes, diseñando la mejor opción en base a sus necesidades.

## **AGUAS SANTIAGO PONIENTE (FILIAL ENERSIS)**

### **Ingeniero - Abril 2004 a Julio 2004**

- Elaboración de informes técnicos para el cumplimiento de las exigencias de la Superintendencia de Servicios Sanitarios.
- Diseño e implementación de un modelo de estimación para el análisis de la demanda en la red de la empresa.

### **Prácticas Profesionales**

- |                                    |                               |
|------------------------------------|-------------------------------|
| • Ópticas Rodenstock Chile – Tesis | Enero 2003 a Octubre 2003     |
| • Papeles Cordillera S.A. (CMPC)   | Noviembre 2001 a Febrero 2002 |
| • Aerosol S.A.                     | Noviembre 2000 a Febrero 2001 |
| • Perfimet S.A.                    | Enero 1999                    |
| • Bicicletas Lahsen                | Enero 1998                    |

## **EDUCACIÓN**

---

<b>Executive MBA en el ESE Business School</b>	<b>2012</b>
<b>Título de Ingeniero Civil Industrial, con 2 votos de distinción</b> Universidad de Los Andes	<b>2003</b>
<b>Diplomado Administración de Organizaciones Deportivas</b> Comité Olímpico de Chile	<b>2008-2010</b>
Básica y media <b>Colegio Suizo Santiago</b>	<b>1984-1995</b>

## **OTRAS ACTIVIDADES**

---

- Esgrima:
  - Representando a Chile en torneos nacionales e internacionales (actualmente como Hobby).
  - Presidente de la Rama de Esgrima, Club Deportivo Manquehue. Administrando y realizando gestión de los recursos de la misma (1999 - 2011).
- Otros Hobby's: Mountain Bike y Trekking.
- Participación en Foro de Minería realizado por Caterpillar en Tucson, USA (2007).
- Ayudantías en: Estructura y Bases de Datos (1999) y Taller de Gestión de Operaciones (2002).

## **INFORMACIÓN ADICIONAL**

---

- Herramientas computacionales: Windows avanzado, Office avanzado, Project y SharePoint intermedio, Xcelsius avanzado y software de gestión específicos del negocio.
- Idiomas, conocimientos de Inglés y Alemán, ambos a nivel avanzado hablado y escrito.
- Nacionalidad chilena y alemana.